Solutions GURUS

9 DEMANDES LES PLUS COURANTE DES CADRES EN MATIÈRE D'ERP

UN GUIDE COMPLET POUR VOUS AIDER À
RÉPONDRE À VOS BESOINS EN MATIÈRE DE NETSUITE

basé sur le retour d'expérience de centaines de projets réussis

LIVRE BLANC

Pouruqoi choisir GURUS Solutions

Lorsqu'il s'agit de planification ERP, l'équipe de Gurus Solutions se voit souvent poser les mêmes questions lors de ses conversations avec les membres du conseil d'administration. Récemment, nos spécialistes des services professionnels ont collaboré à l'élaboration d'un aperçu de haut niveau. Leur objectif est d'informer les utilisateurs actuels et futurs de NetSuite et de les orienter dans la bonne direction pour optimiser la plateforme en fonction des besoins de leur entreprise. Considérez ceci comme un guide pour tous les points de discussion que vous et votre équipe devriez aborder lorsque vous envisagez un projet NetSuite, qu'il s'agisse d'une nouvelle implantation, d'une intégration, d'un sauvetage, d'une personnalisation ou de tout autre élément énuméré ci-dessous.

En tant que meilleure pratique, nos spécialistes internes ont noté que les listes de contrôle peuvent être d'une grande aide pour les conseils d'administration qui souhaitent entreprendre un nouveau projet.

N'hésitez pas à déconstruire ce guide pour en faire votre propre liste de contrôle et à contacter notre équipe pour toute question spécifique qui nécessiterait une vue d'ensemble plus approfondie et des réponses à vos questions.

Solutions
GURUS
ORACLE NETSUITE
Partenaire Alliance

1. Implantation rapide de NetSuite

Les implantations d'ERP peuvent avoir la réputation d'être complexes et chronophages, mais la plateforme modulaire de NetSuite offre la possibilité d'accélérer votre implantation en fonction des objectifs et des besoins spécifiques de votre organisation! Quelle est votre liste de contrôle ERP - la plupart des organisations cherchent à optimiser :

- Finances/Comptabilité
- Gestion de la relation client (CRM)
- Gestion des commandes
- Rapports et tableaux de bor

Une fois que vous avez établi votre liste de priorités, notre implantation peut se concentrer sur vos besoins les plus urgents et nous pouvons aller de l'avant.

2. Implantation personnalisée à faible risque

La personnalisation peut être une activité à faible risque lorsque les éléments de base nécessaires sont en place. Nos consultants fonctionnels et nos développeurs entameront la discussion en évaluant si une personnalisation ou une intégration est nécessaire ou si les exigences peuvent être satisfaites à l'aide des fonctionnalités prédéfinies de NetSuite. Dans le premier cas, notre architecte de solutions et notre développeur principal élaboreront la conception dans un document d'exigences détaillé que notre client devra approuver avant d'entamer la phase de implantation.

3. Reconnaissance des revenus

Qu'est-ce que c'est ? Advanced Revenue Management est un moteur flexible basé sur des règles qui prend en charge les exigences complexes en matière de reconnaissance des revenus.

4. Comment puis-je utiliser NetSuite à ma façon ?

NetSuite possède 6 caractéristiques clés qui en font une plateforme hautement personnalisable :

- **SuiteApps:** Un ensemble de solutions personnalisées prédéfinies répondant aux besoins courants des entreprises.
- **SuiteAnalytics:** Permet de créer facilement des recherches, des rapports et des tableaux de bord personnalisés.
- **SuiteBuilder:** Créez facilement de nouveaux champs personnalisés, des formulaires de saisie de données, des listes personnalisées, des enregistrements personnalisés, des transactions personnalisées, etc.
- **SuiteFlow:** Créez des flux de travail visuels sur des types d'enregistrements spécifiques pour effectuer plusieurs opérations, telles que l'envoi de courriers électroniques ou la gestion d'un processus d'approbation.
- **SuiteScript:** Les scripts personnalisés permettent de créer des pages (écrans) entièrement personnalisées, des processus programmés, des intégrations, des logiques d'enregistrement, etc.
- **SuiteTalk:** ermet aux systèmes externes de s'intégrer directement à NetSuite par le biais d'API SOAP ou REST.

• 5. Comment puis-je utiliser NetSuite à ma façon ?

Structure d'entreprise multi-sociétés fonctionnant au sein d'un système unique. NetSuite OneWorld permet aux multinationales de gérer leur entreprise mondiale à plusieurs sociétés, leurs opérations et leurs finances dans un seul système. Chaque entreprise peut être représentée comme une filiale avec sa propre monnaie de base, ses calendriers fiscaux, ses employés, ses clients et ses liens fiscaux.

6. À quoi s'attendre pour la migration des données ?

La migration des données est souvent la partie la plus négligée et la plus sous-estimée d'une implémentation Netsuite. En tant qu'ERP, Netsuite comprend que l'intégrité des données est essentielle à la réussite d'une entreprise. Voici les questions que vous devez vous poser pour évaluer vos attentes :

- Devez-vous procéder à un nettoyage des données (avant l'importation pour s'assurer que les données de Netsuite sont correctes) ?
- Quand voulons-nous importer et dans quel ordre ?
- Quelle est la meilleure stratégie de migration des données à adopter ?
- Disposez-vous des ressources nécessaires pour effectuer ces tâches fastidieuses ?
- Y a-t-il des données essentielles à votre entreprise que vous souhaitez importer pour faciliter l'accès de vos employés à l'information ?

7. Dans quel délai puis-je mettre mon site en ligne ?

Une implantation de NetSuite peut être réalisée en quelques mois avec SuiteSuccess (remarque : vous devez être prêt à utiliser les pratiques prédéfinies du logiciel, ce qui implique que votre équipe A soit pleinement impliquée dans le processus et en soit consciente). Mais il peut arriver que vous ayez besoin d'une approche plus personnalisée.

C'est là que nos spécialistes interviennent.

8. La facilité de calcul des commissions et des redevances dans NetSuite

Le calcul des commissions dans NetSuite pour les équipes ou les ventes individuelles est simple et flexible. Vous pouvez tirer parti de méthodes de calcul personnalisées qui s'intègrent directement dans le flux de travail de votre comptabilité fournisseurs. Vous pouvez également procéder de la même manière pour les redevances et les commissions des partenaires afin de regrouper tous vos calculs en un seul endroit. Voici quelques-unes des principales caractéristiques de NetSuite

- Multi-entreprises, multi-devises
- Visibilité en temps réel
- Des commissions flexibles
- Vente en équipe
- Redevances et commissions des partenaires
- Rapports prêts à l'emploi

9. Rapports et prévisions de recettes

Le rapport de synthèse sur les prévisions de reconnaissance des revenus a été ajouté pour compléter la fonctionnalité de la gestion avancée des revenus. Cette nouvelle fonctionnalité permet de recalculer les plans de prévision des recettes et nous donne la possibilité de modifier les prévisions en fonction des conditions du marché.

Êtes-vous éligible pour une implantation de 100 jours ?

Contactez-nous pour savoir si vous êtes un candidat idéal pour la stratégie d'implantation avancée SuiteSuccess d'Oracle+NetSuite. Nous pourrions faire en sorte que votre entreprise soit opérationnelle avec une infrastructure de back-office de haute technologie entièrement basée sur le cloud
- **en seulement 100 jours !**

Solutions

GURUS

www.gurussolutions.com